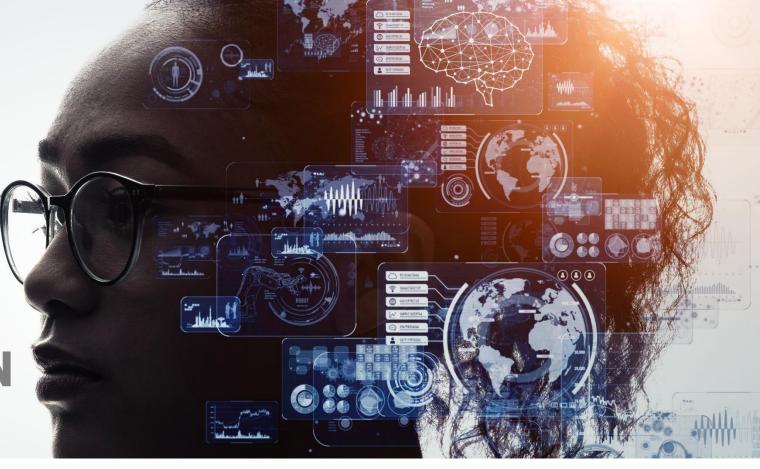
WIE FUNKTIONIERT MODERNE PLANUNG? PRAXISFALL ENGELHORN



BTE-Webinar

19. Oktober 2022

Manuel Morwinski, h+p

Vesna Adamovic, Engelhorn







Inhalt

01 Intro

02 Einblicke: Planung bei Engelhorn

Anforderungen an eine moderne Planung

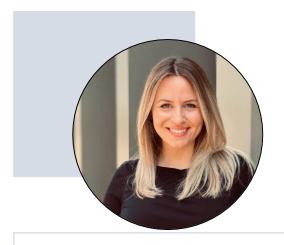
Prozesse und Funktionen

03 Live demo: eVolution Retail Planning

04 Fragen und Antworten

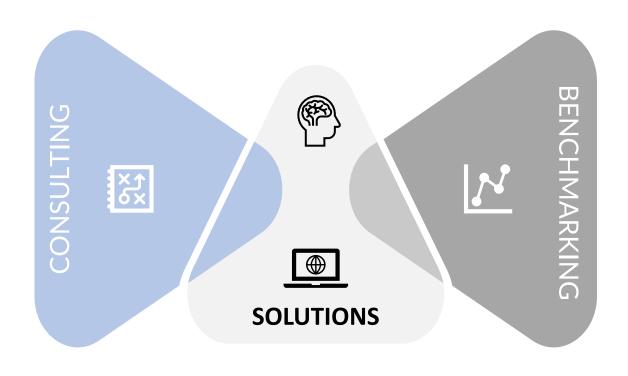


Manuel Bruhn-MorwinskiPrincipal bei hachmeister + partner



Vesna AdamovicHead of Planning & Buying,
Operations bei Engelhorn

Die Kooperation: hachmeister + partner und MobiMedia





MobiMedia begleitet Händler und Hersteller mit Planungs- und Orderlösungen durch die vielseitigen Facetten des Orderprozesses

- Partner für das digitale Order-Management
- Partner für den digitalenShowroom
- Partner für integrierte Händlerund Hersteller-Planung







Pilotkunde Engelhorn

- Online und stationär
- Konsum bis Luxus
- Mode und Sport
- Mittelständisches Mindset und Prozesse
- Excellence-Anspruch
- Planungs- und Steuerungs-Affinität

Anforderungen an ein modernes Planungssystem

Saisonplanung

Dashboards

hochflexibles Datenmodell

Verteilungsfunktion

Ablösung Excel-Listen

Wert und Stück Mode und Sport Planung spfade

Retourenplanung

SaaSAnywhereAnytime

Koop. Management &

h+p Benchmarks Lieferanten Businesspläne

Online Business

Forecasting

Altwarenplanung Daten Schnittstellen

Inseason Management

Reporting



Anforderungen an ein modernes Planungssystem

Saisonplanung

Dashboards

hochflexibles Datenmodell

Verteilungsfunktion

Ablösung Excel-Listen

Modeund Sport Planung spfade **SaaS**_{AnywhereAnytime}

Retouren

Koop. Management &

Wert und Stück

Forecasting

Inseason Management

Reporting

Online Business

Altwarenplanung Daten Schnittstellen

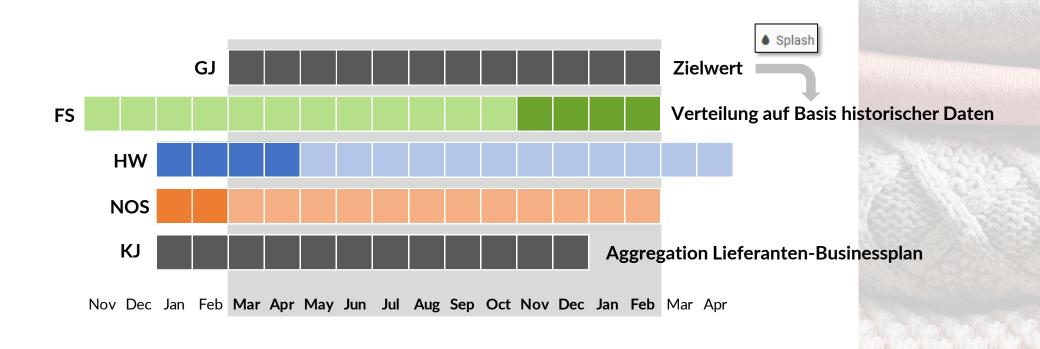


Reduzierung des Planungsaufwands durch "Splashing"

- Planungsschritte können durch Nutzung der "Splashing"
 Verteilungslogik vereinfacht werden
- Planungsvorgaben werden anhand historischer Strukturen oder bereits existierender Planstrukturen verteilt
- Hierarchie:
 - Wenn bereits **Planwerte** hinterlegt sind, wird die Struktur der Planwerte beibehalten
 - Wenn keine Planwerte existieren, wird die Struktur der VJ/FC-Werte angewendet
 - Wenn keine Planwerte und keine VJ/FC Werte vorhanden sind, wird die Struktur der VVJ-Werte angewendet
 - Splashing kann auf Basis jeglicher Referenzwerte angewendet werden
- Das Tool verteilt nur innerhalb der selektierten Sicht (kontrolliertes Splashen)!

	\sim		
	00	♦ Splash	
		120	120
VVJ	VJ/FC	Plan	Plan
30	40	0	48
40	50	0	60
30	10	0	12
100	100	0	120
		3 Ca 1	
		120	120
VVJ	VJ/FC	Plan	Plan
30	0	0	36
40	0	0	48
30	0	0	36
100	100	0	120
Charles I			
		120	120
VVJ	VJ/FC	Plan	Plan
30	40	20	24
40	50	40	48
30	10	40	48
100	100	100	120
	30 40 30 100 VVJ 30 40 30 100 VVJ 30 40 30	30 40 50 30 10 100 100 VJ/FC 30 0 100 100 100 VJ/FC 30 40 40 40 50 30 10 100 100 100 100 100 100 100 100	120

Die Transformation von Planzielen in Saisons muss systemgestützt erfolgen



- Die Verteilung von GJ/KJ in die Saisons ist mit Excel sehr aufwendig
- Splashing Funktion ermöglicht Verteilung auf Knopfdruck

Inseason Management soll einen höheren Stellenwert bekommen



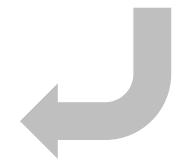
Forecasting Typen

- FC1: Istwerte + Planwerte
- FC2: Istwerte + Inseason Planwerte
- FC3: Regelbasierte
 Trendfortschreibung

- MengengerüstRohertragsziel
- Planwerte für Inseason Forecast
- Ermittlung Einkaufsbudget

Inseason Management

- Nachkaufsteuerung
- Allokation
- Retouren
- Abschriften, Promotions



- Inseason Planning
- Bestandssteuerung
- Open to Buy
- Rohertragsmaximierung

Benefits nach 1 Jahr Nutzung

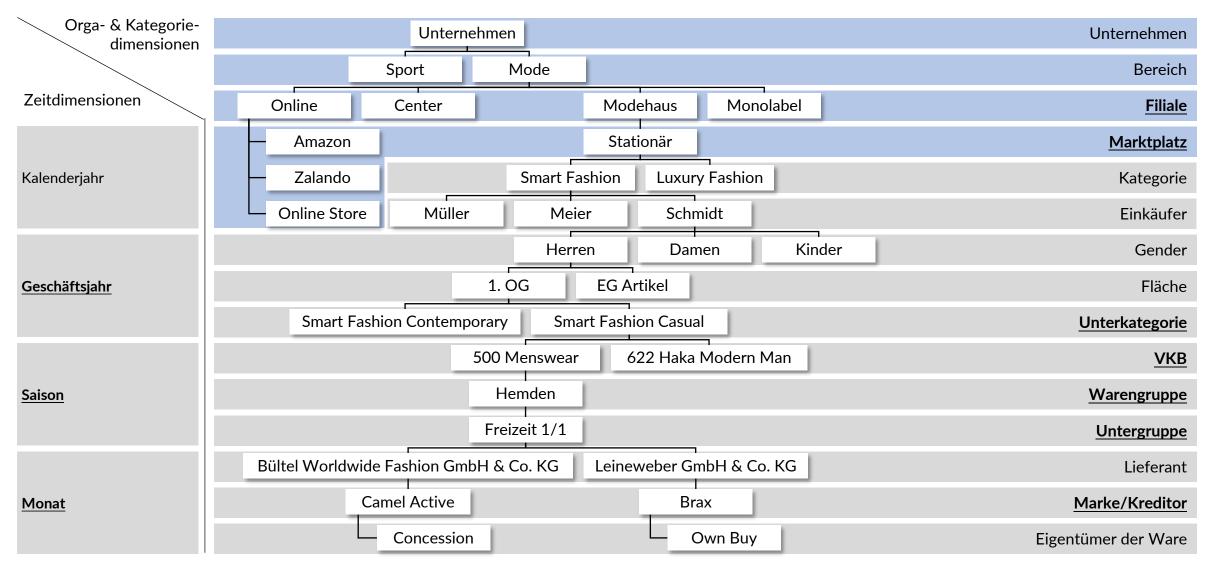
- Zeitersparnis in der Preseason Planung, mehr Zeit für die Inseason Planung verfügbar
- Höherer Detailgrad und Genauigkeit der Planung
- Einsparung von ehemals vielen ergänzenden Reports
- Mobile Nutzung durch browserbasierte Planung bereits unentbehrlich
- Individuelle User-Einstellungen (Rechte/Rollen) sehr hilfreich
- Mode und Sport konnten inhaltlich und prozessual n\u00e4her zusammen gef\u00fchrt werden
- Deutliche Vereinfachung im Controllingprozess, einfachere Zusammenfassung von Top Line Zahlen
- Abgleich der Zielwerte zum Bottom-Up schaffen Transparenz
- Aufwand für manuelle Erstellung des Businessplans fällt weg



Dimensionsgerüst

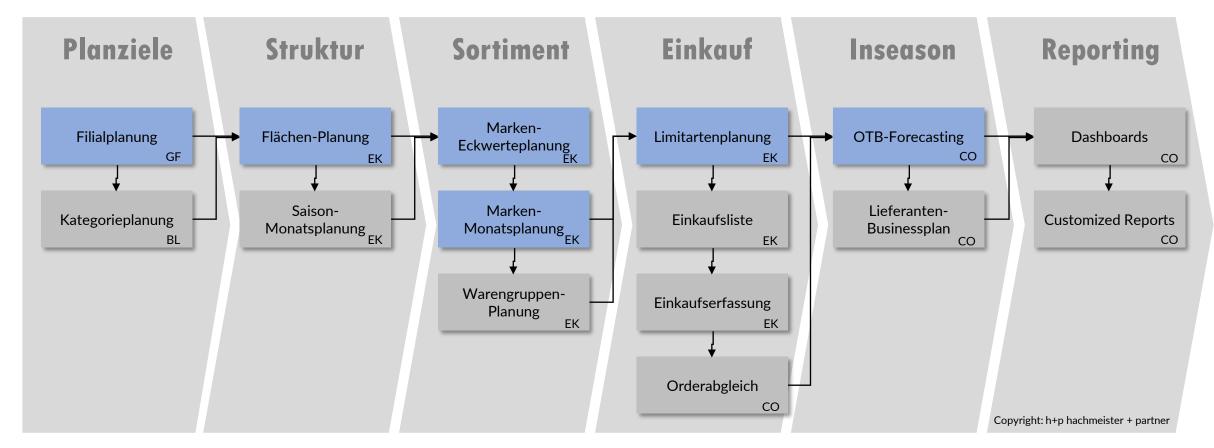
Plandimensionen

Aggregationsdimensionen



Planungsmodule und Planungsschritte





= Kernprozess

= optionale Bestandteile

GF = Geschäftsführung

BL = Bereichsleitung/Einkaufsleitung

EK = Einkäufer

CO = Controlling





DEMO



Login	
	0
Passwort	
-	
mmorwinski@hachmeister-	partner.de
E-Mail Adresse	

Passwort vergessen?

Wechsle Sprache 13



Manuel Bruhn-Morwinski mmorwinski@hachmeister-partner.de



Vesna Adamovic v.adamovic@engelhorn.de

h + p hachmeister + partner GmbH & Co. KG



Meisenstraße 94 D – 33607 Bielefeld



Phone

+49 521 2995-0



info@hachmeister-partner.de www.hachmeister-partner.de

